

El objetivo de este boletín mensual es establecer una comunicación con el entorno sobre el tema de creación y consolidación de empresas e informar de las actividades previstas en el Foro de Creación de Empresas.



Noviem bre						
L	М	М	J	٧	S	D
		1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	25	26
27	28	29	30			

Noviembre 2017

ACTIVIDADES PARA EMPRENDEDORES Miércoles

¿Te has planteado alguna vez trabajar por tu cuenta y montar un negocio?. El **MIÉRCOLES 15 de noviembre**, en sólo 2 horas, expertos del CEEI, te darán las claves para acelerar el proceso de convertir tu idea en empresa.

Claves de éxito para Emprender:

Miércoles, 15 de noviembre en horario de 16:30 a 18:30

Contenido:

- Coolhunting: Búsqueda de oportunidades de negocio
- Modelo de Negocio: cómo diseñarlo
- La prueba del 3
- ¿El plan de empresa ha muerto?
- La síntesis: Resumen Ejecutivo
- Elevator Pitch: Cuéntalo y comparte
- Cómo financiar tu negocio:
- Financiación privada y Públicas



Programas de ayudas para empresas 2017

Recientemente el IVACE ha publicado los programas de incentivos al Plan de I+D+i empresarial a disposición de las empresas:

• CREATEC CV 2017 Ayudas para proyectos de creación de empresas de base tecnológica (hasta el 30/11)



• **DIGITALIZA CV.** Subvenciones para proyectos de digitalización de la PYME (hasta el 29/11)

Para más información: <u>marketing@ceei.net</u>

Entrega de PREMIOS CEEI - IVACE 2017

En la última edición de los Premios CEEI-IVACE 2017 Valencia, se premiaron por categorías a las siguientes empresas:

• Categoría Creación de Empresa: Mejor empresa: Mr Jeff

Accésits: AIUDO y Global Tech Strategies

• Categoría Trayectoria Empresarial:

Mejor empresa: **Bioinicia** stos Premios reconocen el esfuerzo a la puesta e

Estos Premios reconocen el esfuerzo a la puesta en marcha y consolidación de empresas innovadoras en la provincia de valencia.

JORNADAS ABIERTAS

Ineves

"Descubre las ventajas del email Marketing para tu empresa"

Objetivos:

Mejorar nuestra marca, el posicionamiento y la fidelización de nuestros clientes con el e-mail marketing. Saber cómo generar una buena base de datos y segmentar. Conocer la parte legal que debemos observar en nuestras campañas.

Aprender a optimizar nuestros envíos analizando cada informe de resultados.

Programa:

- Como aplicar el Inbound Marketing en mis envíos de email
- Técnicas para ganar leads y mejorar nuestras bases de datos
- Requisitos legales que debo observar: LOPD Y LSSI
- Consejos para mejorar nuestros envíos y conseguir mejores resultados

Jueves, 9 de noviembre de 16:30 a 20:00 h.

Comprende las variables financieras de tu empresa

Objetivos:

Repasar, de forma sencilla, cuales son las variables financieras clave que cerca del 80% de los empresarios debería tener en cuenta. Aprender a leer balances: ¿qué es lo importante?. Entender la importancia de la liquidez de mi empresa, como planificarla y que palancas son clave para su gestión.

Saber interpretar los principales indicadores de rendimiento económico y financiero, para la toma de decisiones.

Programa:

- Principales fuentes de errores a la hora de gestionar mi empresa
- Principios básicos para la planificación financiera
- Balance: Hablemos de los resultados de mi empresa
- ¿Qué tal vamos de liquidez?
- ¿Sabes cuánto ganas? ¿Y cuánto pierdes? Hablemos de márgenes
- ¿Cuáles son los principales indicadores de rendimiento económico-financiero?

Jueves, 23 de noviembre de 16:30 a 20:00 h.







