

IDEAS EMPRENDEDORAS



Elena Florina Hodorogu
1º de Bachillerato

ÍNDICE

1. Mi perfil.
2. Mi idea.
3. Tipología de cliente.
4. Necesidades que pretende satisfacer y elementos diferenciadores.
5. Viabilidad del negocio.
6. Impacto Socio-económico y medioambiental.
7. Posibilidades de la puesta en marcha.

¿QUIÉN SOY?

- Me llamo Elena Florina Hodorogu, tengo 16 años y vivo en Ademuz, soy alumna del Ies Ademuz y voy a 1º de Bachillerato.

¿DE QUÉ SE TRATA?

- Mi idea emprendedora es la de crear como una especie de albergue para la gente que venga de fuera y se tiene que quedar a dormir, inspirado en los hoteles cápsula de Japón.
- Por ejemplo, para las fiestas de agosto, la gente que viene de fuera podría quedarse en nuestro “albergue”, gente que viene hacer senderismo, turistas, escuelas que vienen de excursión por la naturaleza...
- Esto mismo me ha motivado para emprenderlo, para que así la gente tenga un sitio para dormir cómodamente y de una forma muy barata.



¿A QUIÉN LE SERVIRÍA?

- Este producto va dirigido a todos los públicos, es decir, que es válido tanto para pequeños, como para mayores e incluso para personas con movilidad reducida.
- Para el producto no se debe tener una renta particularmente alta ya que está a un precio bastante asequible de unos 35€ con desayuno incluido.



¿POR QUÉ ES UNA IDEA RENTABLE?

- La idea quiere principalmente quiere satisfacer la necesidad de algunas personas de fuera que necesitan un lugar en donde quedarse, ni muy caro ni muy barato.
- Mi producto se diferencia, de otra idea igual o parecida, en que nuestro “albergue” estaría decorado con temática de productos que se hallan en la zona, como por ejemplo la manzana esperiega. Además nuestro albergue ofrece alojamiento + desayuno incluido por solo 35€, a diferencia del hostel del pueblo, el cual solo ofrece alojamiento por 47€



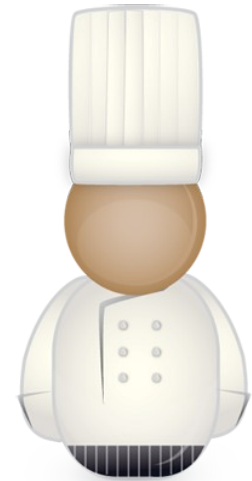
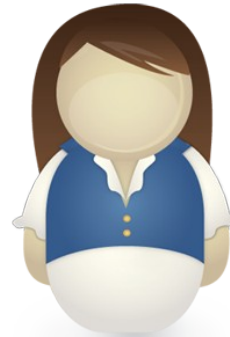
¿ES UNA IDEA RENTABLE?

- Este tipo de “albergues” ya existe en países como por ejemplo Japón donde hay hoteles cápsula, en los cuales una noche/persona cuesta 4,600¥ (35€), solo que nosotros no utilizaríamos las cápsulas sino sacos de dormir, porque nos resulta más barato.
- Cada saco de dormir costaría entre 40€ - 50€, en cambio una cápsula puede costar entre 263€ - 2188€.



¿ QUÉ CONSECUENCIAS VA A TENER?

- Esta idea crea entre 3-8 puestos de trabajo.



- Se crearían los puestos de trabajo:
directos como por ejemplo, el del recepcionista, o limpiadores. Y
puestos de trabajo indirectos como por ejemplo la apertura de un bar
nuevo o un lugar de ocio para jóvenes.
- Este tipo de idea no afectaría el medio ambiente ya que, no emitiría
gases contaminantes, ni vertería sustancias químicas al río ni afectaría
a los ecosistemas.

¿PODEMOS, REALMENTE, PONER ESTO EN MARCHA?

- En mi opinión creo que esta idea sería factible y bastante útil teniendo en cuenta que el emplazamiento sería en uno de los edificios del colegio viejo, justo al lado de donde se realizarán próximamente las fiestas del pueblo, y así la gente que venga a las verbenas y no tenga donde quedarse puedan dormir en algún sitio.



- También para la gente que viene de excursión o para hacer senderismo.

