

Comunidad Valenciana Business Angels Network



**Experiencia Real de un
Inversor. Vicente Montesinos.**

Cuestiones Clave

- ¿Por qué participar y emprender con un Business Angel?
 - No solo Financiación
 - Ventajas e inconvenientes.
-
- ¿Que debe buscar un emprendedor en un BA? Experiencia, Conocimiento, feeling, contactos y por supuesto capital inicial (y a ser posible capacidad de reinversión).
-
- ¿Qué debe tener en cuenta un inversor al analizar el interés de la inversión en un proyecto? El equipo (experiencia, cualificación, equilibrio,...), el modelo de negocio, la tecnología, situación actual del proyecto, hipótesis de crecimiento, tamaño y características del mercado potencial,...



Empresas Innovadoras: Características y ciclo de vida



Una empresa innovadora es aquella que presenta un nuevo producto y/o proceso en un mercado existente o por crear.



Para un *business angel*, una empresa innovadora susceptible de ser invertida requiere, por orden de prioridad, de talento emprendedor y un buen plan.



CICLO DE VIDA

- 
- 1. Una empresa innovadora tarda 2 años, desde que lanza su nuevo producto/proceso, en entrar en beneficios.**
 - 2. Tarda 2 años más en consolidar su propuesta estratégica.**
 - 3. Pasado el plazo de 4 años, inversor y emprendedor se sientan y debaten sobre si crecer más, repartir beneficios o vender.**

Empresas Innovadoras: ¿Por qué invertir?

Las empresas innovadoras:

- 1. Tienen un alto potencial de crecimiento.**
- 2. Permiten un plan B, C, D, ...**
- 3. Son fácilmente exportables/replicables.**
- 4. Al principio, no requieren de grandes infraestructuras.**
- 5. Se invierte en personas/talento, no en máquinas. Si la relación es satisfactoria, se produce un efecto multiplicador.**
- 6. Es rejuvenecedor, divertido, excitante, ...**
- 7. En el largo plazo, la inversión empresarial es el activo de mayor rentabilidad.**

Sin embargo, las empresas innovadoras precisan de capital, seguimiento y tienen un riesgo elevado de fracasar.



¿Business Angel?

- ***Profesional e Intuitivo***
- ***Experimentado***
- ***Con capacidad de análisis estratégico y financiero***
- ***Conocedor de su entorno***
- ***Con patrimonio suficiente para hacer frente a la pérdida de lo invertido o a nuevas aportaciones***
- ***Con una estrategia de inversión***

El Proceso de Inversión

Pasos hasta Invertir con Éxito

1. Captación
2. Análisis Resumen Ejecutivo
3. Primera Entrevista
4. Análisis Plan de Negocio
5. Redacción Informe de Evaluación: la due dilligence estratégica
6. Exposición al Comité de Inversión Empresarial
7. Negociación
8. Exposición Consejo de Administración: aprobación y condiciones inversión
9. Due Dilligence: legal y técnica
10. Negociación
11. Redacción Cuaderno de Inversión: los pactos de socios
12. Negociación
13. Inversión
14. Consejo de Administración: Informe de Cierre de Inversión
15. Seguimiento

Tiempo hasta Inversión: 6 meses

¿Qué debe tener un proyecto para ser invertido?

1. Cumple con mi política de inversión.
2. Tiene un equipo excelente:
 1. El mejor comercial que he conocido nunca.
 2. Dispuestos a comerse el mundo.
 3. Han puesto todo su dinero en el proyecto.
 4. Han estudiado en Harvard, Stanford o Princeton.
 5. Han trabajado en Nestle, Google o HSBC.
3. Ya tienen el producto y lo han vendido a varios clientes.
4. Hay un fondo de capital riesgo que se ha interesado por el proyecto.
5. Adaptan mis sugerencias a su plan de negocio de forma ágil, pero, tienen muy claro a donde quieren llegar.
6. Están determinados a conseguir el éxito.

CVBAN

- **Número de Socios**

- 76 Socios BA
- 10 Instituciones

- **Potencial Volumen de Inversión**

23, 9 M exclusivo de B.A

ó 124 M contando Fondos de Inversión.

- **Volumen de Inversión Efectuada**

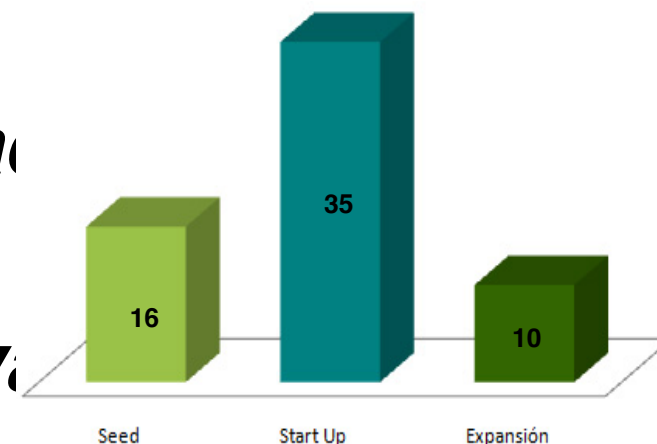
12,0 M exclusivo de B.A

- **Número de Participadas Activas**

86 Participadas Activas

- **Proyectos Invertidos en 2011**

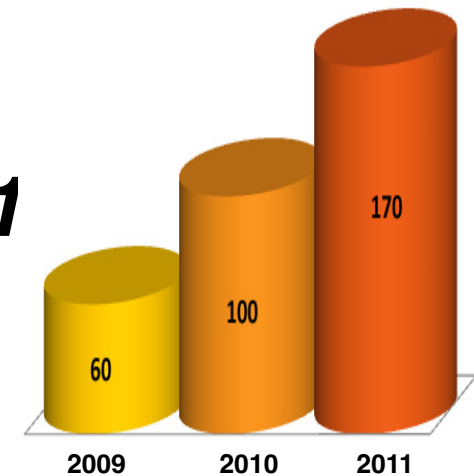
Más de 21 Proyectos invertidos en 2011 por Business Angels miembros de CvBan.



Proyectos Gestionados

- ***Número de Proyectos Gestionados 201***

- 175 proyectos recibidos
- 86 proyectos validados



- ***Proyectos presentados en Foro de Inversión***

- 12 proyectos presentados en Foros de Inversión .
- 5 proyectos negociaciones Emprendedor- Inversor
- 1 Operación Cerrada y 1 proceso de negociación

- ***Proyectos presentados por el Equipo Promotor a Potenciales Inversores***

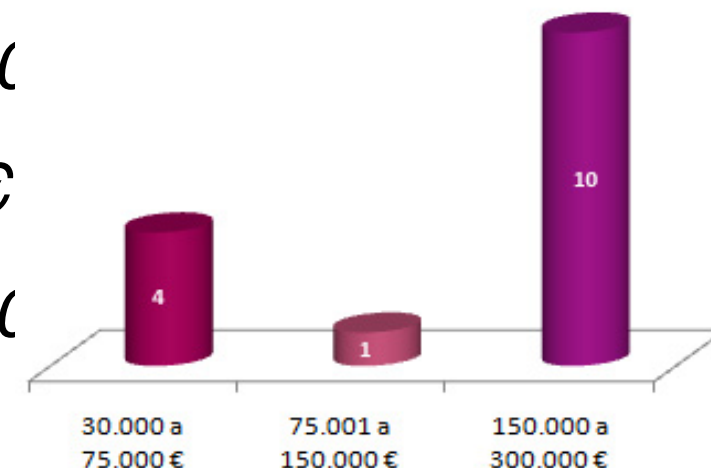
- Organización de 5 reuniones entre equipos promotes de proyectos y business angels interesados en el proyecto proyectos presentados

Línea IVF- CvBan

Año 2011

- ***Número de Proyectos Aprobados***

- ***15 proyectos Cofinanciados.***
- Aportación total por parte de Business Angels:
3.175.000 €
- *Aportación vía Préstamo Participativo IVF.*
3.041.654 €
- *Según Rango de Inversión:*
 - 4 proyectos de entre 30.000 y 75.000 €***
 - 1 proyecto entre 75.000 y 150.000 €***
 - 10 proyectos entre 150.000 y 300.000 €***





Contacto

Pedro Bisbal
bisbalp@cvban.org
www.cvban.org

Vicente Montesinos
vmontesinos@globae.com